



はじめて 名前で呼んでもらえた日。

お客様から名前で呼んでもらえて一人前。
宅急便の現場で昔から言われてきた言葉です。

それは、宅急便を開始した39年前から、
先輩が後輩へと大切に伝えてきたものです。

もちろん、簡単なことではありません。
地図とにらめっこするように町を覚え、

お客様の顔と名前を覚えながら、自分の顔と名前を覚えてもらう。
だから届ける際は、「ヤマト運輸の○○です」としきり名乗る。

そうやって何度も通いながら、少しずつ地域に溶け込んでいくのです。
会社の名前ではなく、自分の名前で呼ばれるような仕事をする。

そこには、「もっと身近な存在になれるように」「
「もっと安心して荷物を任せていきたいように」
というセールスドライバーの意思が込められています。

山間部にある高知県大豊町では、
買い物の支援と高齢者の見守りを行っています。

車が通れない、山道の先に住む方もいます。
あるお宅では1週間以上、人と会わないこともあります。

過疎化によって商店が少なくなり、日常の買い物さえ難しくなる町で、
お年寄りが安心して住みつけられるように。

私たちは、商店からの商品をお届けしながら、体調の確認を行っています。
これは行政、商工会、地元商店と連携して始めた取り組みで、

配達の際、もし健康状態に不安を感じれば、すぐに役場へ連絡します。
「顔見知りの人に配達してもらいたい」「地元の商品を食べたい」

などのさまざまな要望にも応えることができました。

担当するセールスドライバーの窓内は、

「夕飯用に注文される方も多いので、
その日の夕方までに、できるだけ早く届けたいんです」と話します。

ここでは、地域に根付いたセールスドライバーたちが、
自分たちの町や人々のためにできることを考え、行動しています。

全国に6万人のセールスドライバー、
地域は違つても、お客様への想いは同じです。

ひざまで埋まる雪道を、届けに行く場所があります。

数百段づく階段を上つて、届けに行く場所があります。
車では入つていけない住宅街、商店へは自転車で回り、

高層マンションへは台車を使って、すべてのフロアに届けて回ります。

地域の特徴は違つても、荷物を大切に届けるという気持ちは何ひとつ変わりません。
お客様の声に耳を傾け、もっと身近で頼もしい存在になれるように。
日本の隅々まで広がるネットワークで、早く、確実にお届けします。

そして今日も、クロネコヤマトは新年を迎えたあなたの町へ。

